

AKUART

Vi søger en salgskordinator i Intern Salg

AKUART A/S

En af Danmarks mest ambitiøse udbydere af akustiske designløsninger. AKUART har været på det danske marked i over 15 år og leverer akustikprodukter til virksomheder, institutioner, restauranter, hospitaler og private m.m. Virksomheden ekspanderer hurtigt og har i de seneste år åbnet for eksport til Skandinavien, Europa, Nordamerika samt Asien. Akuart er en del af ROCKWOOL Group.

Salgskordinator/backoffice til Intern salg

Brænder du for at arbejde med en stor kontaktflade? Er du struktureret, serviceminded og kan du styre ordrer effektivt igennem med et smil? Så er dette job som skræddersyet til dig.

Til vores kontor på Sundkaj 163, 2150 Nordhavn søger vi en Salgskordinator i Intern salg.

Om jobbet:

Som Salgskordinator hos Akuart indgår du i Internal Salgsteamet, hvor du refererer til teamlederen. Dine opgaver bliver blandt andet:

- At yde support til vores salgsteam
- At håndtere kundeordrer, herunder daglig kontakt med produktionen og vores grafiker-team.
- At koordinere leveringer, fragt og montager.
- At være ansvarlig for salgsmateriale til vores kunder.
- At udarbejde skitser og kreative oplæg til vores kunder
- At koordinere indgående mails og telefonopkald

Din profil:

Du er en positiv og udadvendt person, der søger ansvar og en afvekslende hverdag, der både byder på dag til dag opgaver og diverse projektopgaver. Det er en klar fordel, at du:

- Har relevant erhvervs erfaring med kundeservice, især fra møbel/design-branchen.
- Har et udpræget detaljefokus og trives med ansvar.
- Har gode kommunikative evner og behersker ubesværet dansk og engelsk i både skrift og tale.
- Kan læse arkitekttegninger og udarbejde simple illustrationer i eksempelvis SketchUp/P-con.
- Har erfaring og kendskab til Adobe Indesign og Photoshop.
- Er en dygtig kommunikator på alle niveauer, ift. til både kunder og kolleger.

Vi tilbyder:

En ung og drevet organisation med en flad organisationsstruktur. Korte beslutningsveje, en uformel omgangstone og et særdeles godt sammenhold. Du vil få et selvstændigt job med masser af ansvar, indflydelse, udfordringer og muligheder i et inspirerende kontormiljø i Københavns Nordhavn, tæt på metroen og med udsigt direkte til Øresund. Vi kvitterer med en løn, der svarer til kvalifikationer, pensionsordning, sundhedsforsikring, en sund og lækker frokostordning, og vigtigst af alt super søde og passionerede kolleger.

Hvis du er vores nye Salgskordinator/backoffice til intern salg - så send din ansøgning og CV til dorthe@akuart.dk senest den 01.12.2023 mrk. "Ansøgning - Salgskordinator".

Vi afholder løbende samtaler og alle henvendelser behandles naturligvis fortroligt.

Opstart: Hurtigst muligt

Mødetider: Alm. kontortid 08:30-16:30 (fuldtid)

Adresse: Sundkaj 163, 2150 Nordhavn

Har du spørgsmål, kan du kontakte Intern salg teamleder Dorthe Søe:

Mail: dorthe@akuart.dk / Tlf.: 27 50 82 90

www.akuart.com / www.akuarthome.dk